

Как продать патент

Придумать отличное изобретение и зарабатывать на нем деньги - две очень разные вещи. Изобретатель думает о том, как сделать жизнь легче и более интересной за счет создания новых продуктов или новых версий старых. Продавец, с другой стороны, думает о том, как получить клиентов, заинтересованных в новом изделии. Как же продать свой патент?



Вам понадобится

- - Правильно оформленный патент;
- - макет изобретения;
- - бизнес-план применения изобретения.

Инструкция

Узнайте о том, что может и не может быть запатентовано. Выясните, какие права имеет изобретатель патента. Вы должны помнить, что ваш патент должен значительно отличаться от того, что было создано ранее. Нужно знать, как правильно продемонстрировать ваше изобретение. Так, например, если вы придумали средство передвижения, вы должны составить четкий план с указанием того, как именно эта машина работает.

Оформите патент. Вам нужно будет создать план, нанять поверенных в ваших делах, заполнить заявку на патент и оплатить государственные пошлины. Это займет какое-то время, но так вы сможете оформить всю правовую защиту вашей идеи.

Создайте прототип вашей идеи патента. Если это возможно, постройте полномасштабную рабочую модель, чтобы показать инвесторам. Если такой возможности нет, то создать что-то, что, по крайней мере, выглядит достаточно хорошо и демонстрирует принцип работы вашего продукта. Помните, что внешний вид так же важен, как и функциональность.

Приготовьте 5-минутную презентацию о вашем продукте. Укажите, для чего он будет использоваться, почему является полезным и необходимым, кто будет его покупателями. Можно также включить сюда лозунги, маркетинговые идеи, оценку прибыли и издержек производства и любую другую информацию, которая могла бы помочь убедить инвесторов в финансировании вашего объекта. Вы должны также распечатать брошюры и раздаточные материалы, подробно описывающие преимущества вашего продукта. Наконец, вы должны создать визитные карточки с контактной информацией.

Используйте интернет для поиска покупателей, заинтересованных в вашей продукции. Свяжитесь с промышленными организациями, близкими к области вашего изобретения, посещайте выставки и раздавайте посетителям ваши материалы.

Заключите сделку с покупателем. Вы можете продать свой патент или лицензию на него инвесторам. Также вы можете передать его в выбранную компанию, чтобы она начала массовое производство вашего продукта и продавала его в течение определенного периода времени, во время которого вы будете получать долю прибыли. Затем вы можете продолжить сотрудничество или обратиться в другую компанию.